



Firma **Sommer Polska** ubiegły rok zamknęła obrotem na poziomie 15 mln euro. Plan produkcyjny firmy jest już zamknięty do końca trzeciego kwartału. Docelowy poziom produkcji wyniesie 150–160 pojazdów miesięcznie.

## Ambitne plany

**O**dbiorcami pojazdów spółki są firmy transportowe, budowlane, rolnicze i dystrybucyjne. Sommer zamierza utrzymać pozycję jednego z wiodących producentów naczep, przyczep i zabudów, a także pioniera w zakresie stosowania nowoczesnych technologii. Dalszy rozwój firmy planowany jest poprzez pozyskiwanie klientów na rynkach wschodnich i południowych, takich jak Ukraina, Rumunia czy Bułgaria.

O bieżącej sytuacji w firmie oraz o planach na przyszłość rozmawialiśmy z Ryszardem Pomierskim, Dyrektorem Generalnym Sommer Polska.

**Sommer posiada w swojej ofercie w zasadzie wszystkie pojazdy. Czym szczególnie chcielibyście się pochwalić? Co w tej chwili jest produktem najważniejszym?**

Z końcem ubiegłego roku wprowadziliśmy do swej oferty naczepę samowyladowczą, czyli wywrotkę. Produkt dostępny jest w trzech wersjach i typach: SKL 30 S lub D (objętość 30 m<sup>3</sup>, długość wewnętrzna 7900 mm), SKL 38 S lub D (objętość 38 m<sup>3</sup>, długość wewnętrzna 8700 mm) oraz SKL 46

S lub D (objętość 46 m<sup>3</sup>, długość wewnętrzna 9800 mm).

W standardowym wyposażeniu oferujemy muldę wykonaną z aluminium, podłogę o podwyższonej wytrzymałości, muldę o kształcie zapobiegającym przyleganiu materiału do jej ścian. Proponujemy osie bębnowe marki SAF, ogumienie 385/65 R 22,5, system spuszczenia powietrza oraz plandekę rolowaną na jedną stronę. Wychodząc naprzeciw oczekiwaniom klientów montujemy opcjonalnie drzwi boczne oraz klapy-drzwi. Niebawem będziemy mogli pochwalić się także muldą wykonaną ze stali.

W swojej ofercie mamy także ciekawą trójosiową naczepę przeznaczoną do przewozu kontenerów morskich, typ SP240/K. Dzięki wysuwanej części tylnej można umieścić na niej praktycznie wszystkie typy kontenerów (1x30', 2x20', 1x40'; z wysuwem: 1x45' oraz 1x20')

Powiększona odległość od sworznia królewskiego do osi wpływa na korzystniejszy rozkład nacisku. Dzięki zastosowaniu dwóch gniazd sworznia królewskiego naczepę łatwo dostosować do ciągnika, a wysuw w tylnej



części pozwala na tylny załadunek kontenera 20'. Poza tym pojazd jest bardzo dobrze wykonany. Jakość elementów daje użytkownikom naczepek marki Sommer gwarancję długoletniej, bezawaryjnej eksploatacji.

**Czy zwiększenie produkcji nie grozi przeinwestowaniem?**

Nie przewiduję takiego scenariusza. Rynek rozwija się szybko. Duże znaczenie dla naszego sektora ma rosnąca międzynarodowa wymiana handlowa a także napływ funduszy z Unii Europejskiej, co stwarza możliwość poprawy stanu infrastruktury transportowej. Zatem w Polsce mamy jeszcze dość dużo do zrobienia. Pamiętajmy także o rynkach wschodnich, które są bardzo chłonne.

**Jak jest z dostępnością pojazdów?**

**Przy założeniu, że klient składa zapytanie na pojazd standardowy, ale także wtedy, gdy ma szczególne wymagania.**

Jak już wspominałem, rynek rozwija się bardzo dynamicznie. Mając dużo zamówień na różne pojazdy, zamawiamy u swoich dostawców duże ilości podzespołów. Ci z kolei mają także dużo zamówień, przez co proces dostawy materiału przedłuża się. W produkcji naczepek wykorzystujemy

tylko najlepsze materiały: osie SAF, BPW czy DaimlerChrysler, a także elementy i podzespoły takich producentów, jak Continental, Hylva, WABCO, Knorr, Hella, JOST. Jesteśmy niejako blokowani przez dostawy niektórych komponentów. Obecnie na placu, do odbioru „od ręki” mamy naczepek podkontenerowe oraz wywrotki.

**A co z serwisem pojazdów?**

Nasi partnerzy udzielają kompetentnej i kompleksowej pomocy w nowo otwartych punktach serwisowych. Mam tu na myśli przeglądy pojazdów, naprawę pojazdów powypadkowych a także sprzedaż części. Posiadamy serwis na terenie całego kraju, aby umożliwić dotarcie do nas każdemu klientowi. Poza tym w terenie pracuje nasz samochód serwisowy. Dokładne adresy stacji obsługi można znaleźć na naszej stronie internetowej.

**Jak Pan ocenia rynek producentów naczepek i przyczep w Polsce?**

Rok 2007 był dobry zarówno dla producentów samochodów ciężarowych i ciągników, jak i dla wytwórców przyczep i naczepek (ich wspólny wzrost sprzedaży jest ze sobą w sposób oczywisty połączony). Obserwując statystyki z kilku ostatnich lat dotyczą-

ce sprzedaży naczepek i przyczep przeznaczonych do transportu ciężkiego na polskim rynku oczekiwać możemy dalszego jego wzrostu. Sprzyja temu przede wszystkim ciągły i stabilny wzrost gospodarczy. Krok za nim idzie rozwój firm oferujących usługi transportowe. A te potrzebują środków do przewożenia towarów. Prosta zależność decyduje więc o sukcesie producentów naczepek i przyczep.

**Gdzie w najbliższym czasie będzie można zobaczyć naczepek Sommera?**

Zapraszamy do odwiedzenia naszego stoiska podczas Targów Autostrada w Kielcach (14–16 maja, stoisko nr 149). Zaprezentujemy tam dwie wywrotki – z muldą aluminiową i stalową, naczepek do przewozu kontenerów morskich, a także przyczepę z obrotnicą (skrzynia-plandeka).

Poza tym z naszymi odbiorcami spotkamy się na Targach AutoMechanika w Rydze (24–27 kwietnia), Targach TIR w Kijowie, IAA Nutzfahrzeuge w Hannoverze. Podczas wystaw pokażemy Państwu wywrotki z muldą aluminiową i stalową, naczepek plandekowe, a także naczepek podkontenerowe.

**Dziękuję za rozmowę.**

