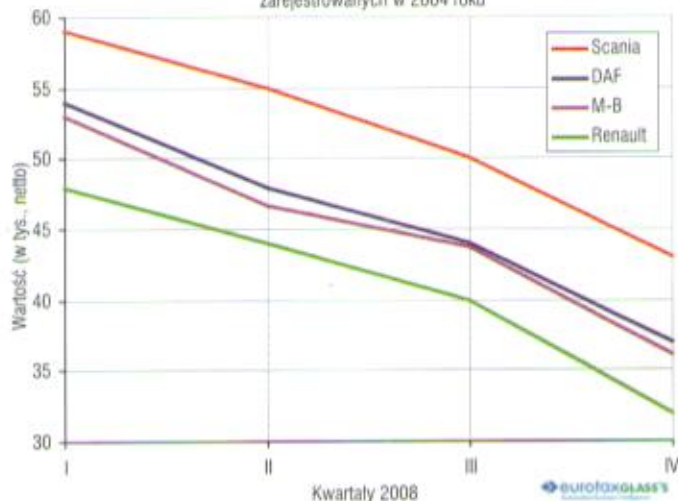


Spadek wartości najpopularniejszych ciągników siodłowych zarejestrowanych w 2004 roku



## Gorzkie analizy rynku ciężarówek

### Impas na rynku wciąż trwa

Po bardzo słabych, z punktu widzenia sprzedaży nowych i używanych ciężarówek, miesiącach wakacyjnych i lekkim wrześniowym ożywieniu stagnacja w handlu utrzymuje się. Pod koniec roku, w okresie tradycyjnie największych zakupów, można się spodziewać jedynie delikatnego wzrostu. W opinii komisów profesjonalnie zajmujących się handlem samochodami ciężarowymi, sytuacja powinna zacząć

poprawiać się dopiero w połowie przyszłego roku. Ponieważ z zakupów wycofują się przewoźnicy międzynarodowi, którzy kupowali większość aut, optymistyczne prognozy sprzedaży nowych ciężarówek w Polsce w 2008 roku mogą się nie spełnić. Także branża dystrybucyjna oraz budowlana zaczynająca odczuwać kłopoty i z pewnością nie nadrobią strat.

Zastój w sprzedaży przełożył się na drastyczny spadek cen no-

wych i używanych ciężarówek, głównie ciągników siodłowych oraz odmian budowlanych. Zbliżający się koniec roku i przewidywany trend skłania komisę do pozbywania się samochodów stojących na placach, nawet ze znaczną stratą, co najprawdopodobniej pociągnie za sobą kolejne spadki cen. Wydaje się, że jest to idealny moment na zakup taboru, oczywiście pod warunkiem odpowiednich możliwości finansowych.

Zapaść dotyka także segment aut dostawczych, w Polsce od wielu lat stabilny i z wyraźną tendencją wzrostową. Pomimo niezłych wyników sprzedaży nowych pojazdów w tym roku, widać już osłabienie jej dynamiki. Importerzy zareagowali na to masowymi obniżkami cen, co przełożyło się na rynek wtórny. Poza tym, kłopoty branży finansowej utrudniają dostęp do leasingu lub kredytu – podstawowych sposobów finansowania zakupu taboru. Wiele firm, w obliczu kryzysu

finansowego, zamiast wymieniać czy uzupełniać flotę, decyduje się na przedłużenie kontraktów leasingowych o kolejny rok, w celu ograniczenia kosztów i przeczekania ciężkich chwil. Dodatkowo ogromne wahania kursu Euro, a więc i cen samochodów sprowadzanych z Europy Zachodniej, utrudniają stabilizację wartości pojazdów w kraju. W efekcie ceny wywoławcze kształtują się w kilkudziesięcioprocentowym przedziale. Wzrost kursu nie powinien już jednak przekładać się wprost na podwyżki cen, ponieważ duża podaż samochodów w kraju skutecznie je blokuje.

Generalnie analiza wartości używanych ciągników siodłowych na początku i na końcu 2008 roku ukazuje średnio ponad 30-procentową skalę spadków. Samochody tanieją niezależnie od marki i jej popularności na rynku. Wróży to spore kłopoty dla sprzedających, jeśli sytuacja finansowa kupujących nie ulegnie szybkiej poprawie.

## Nowa naczepa od SOMMER-a

### Podkontenerowa, typ SP204/K

17 października br., podczas kolejnego spotkania Międzynarodowych Przewoźników Drogowych w Białowieży, SOMMER pokazał naczepę podkontenerową, typ SP204/K. Naczepa przeznaczona jest do transportu następujących typów kontenerów:

1 x40 stóp typ High Cube i zwykły (z tunelem), I stopień wysuwu belki tylnej; 1 x45 stóp typ High Cube ( z tunelem), III stopień wysuwu belki tylnej; 2 x20 stóp, I stopień wysuwu belki tylnej; 1 x20 stóp z tyłu naczepy – przy maksymalnie wsuniętej belce tylnej; 1 x20 stóp na środku naczepy; 1 x30 stóp z tyłu naczepy, II stopień wysuwu belki tylnej.

W spotkaniu uczestniczyło wielu przewoźników z całego kraju. Podzielono je na dwie części. Pierwsza – oficjalna – poświęcona była dyskusji na aktualne tematy transportowe, szczególnie związane z obecną sytuacją w branży transportowej. Druga część połączona była ze zwiedzaniem stoisk sponsorskich.

**PRESIDENT**  
ELECTRONICS POLAND

ul. Jagiellońska 67/71, 42-200 Częstochowa  
tel. 034 365 19 82, 370 95 80, e-mail: president@president.com.pl  
www.president.com.pl